

ขอบเขตของงาน (Terms of Reference : TOR)

การจัดซื้อกรณีศึกษาและลิขสิทธิ์การทำสำเนาเอกสารประกอบการเรียนการสอนภาคเรียนที่ 4.2/2017

สถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจศศินทร์ แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

1. หลักการและเหตุผล

เนื่องด้วยสถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจศศินทร์ แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ได้เปิดการเรียนการสอนในหลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต (นานาชาติ) และ เพื่อให้การเรียนการสอนตรงตามหลักสูตรและวัตถุประสงค์ จึงให้มีการนำเอกสารประกอบการเรียนการสอนที่มีชื่อเสียงจากต่างประเทศมาใช้ในหลักสูตรต่างๆ

2. วัตถุประสงค์

เพื่อจัดซื้อบทความ กรณีศึกษาและลิขสิทธิ์การทำสำเนาเอกสารประกอบการเรียนการสอนตามมาตรฐานของ AACSB Business School Accreditation ที่สถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจศศินทร์ได้รับ

3. รายการจัดซื้อกรณีศึกษาและลิขสิทธิ์การทำสำเนาเอกสารประกอบการเรียนการสอน

รายการสั่งซื้อ Articles, Digital files and Copyright Permissions

Title	QTY	
	Digital	Copyright Permissions
1. Note on Writing Great Marketing Plans	1	14
2. Framework for Customer Relationship Management	1	14
3. Marketing When Customer Equity Matters	1	14
4. Marketing Economics	1	14
5. Eager Sellers and Stony Buyers: Understanding the Psychology of New-Product Adoption	1	14
6. Optimal Marketing	1	14
7. Yung Kee: A Family Feud Divides Hong Kong	1	34
8. Aurum Furniture and In-Law Management	1	34
9. New Venture Financing		60
10. Note on Business Model Analysis for the Entrepreneur		60
11. Note on Valuation of Venture Capital Deals		60
12. Funding New Ventures: Valuation, Financing and Capitalization Tables		60
13. Deal Structure and Deal Terms		60
14. Corporate Venturing		60
15. Behavioral Finance at JP Morgan	1	59
16. Behavioural Insights Team (A)	1	59
17. Behavioural Insights Team (B)	1	59
18. Making stckK Stick: The Business of Behavioral Economics	1	59
19. Maria's Ristorante	1	59
20. Name Your Price: Compensation Negotiation at Whole Health Management (B)	1	34
21. Name Your Price: Compensation Negotiation at Whole Health Management (C)	1	34

รายการสั่งจัดซื้อกรณีศึกษา

Description	QTY
1.Struggling Sibling Partners: It's Not Fair?	35
2.Matthew A. Hunter	35
3.Matthew B. Hunter	35
4.Trinity Crystal	35
5. Anderson Steel Service, Inc.	35
6. Yung Kee: A Family Feud Divides Hong Kong	35
7. Aurum Furniture and In-Law Management	35
8. New Venture Financing	60
9. Note on Business model Analysis for the Entrepreneur	60
10.Note on Valuation of Venture Capital Deals	60
11.Funding New Ventures: Valuation, Financing and Capitalization Tables	60
12.Deal Structure and Deal Terms	60
13.Corporate Venturing	60

4. งบประมาณ
140,000 บาท

5. ผู้ประสานงาน
นางสาวพรรณนภา จินตศิริกุล
หัวหน้าหน่วยห้องสมุด